

# Les étapes essentielles de la **cession/reprise** d'une entreprise



**Jean-Pierre DI BARTOLOMEO**, Président  
**Nicolas PIROTTE**, Manager

**SOW**access  
Groupe Sowalfin

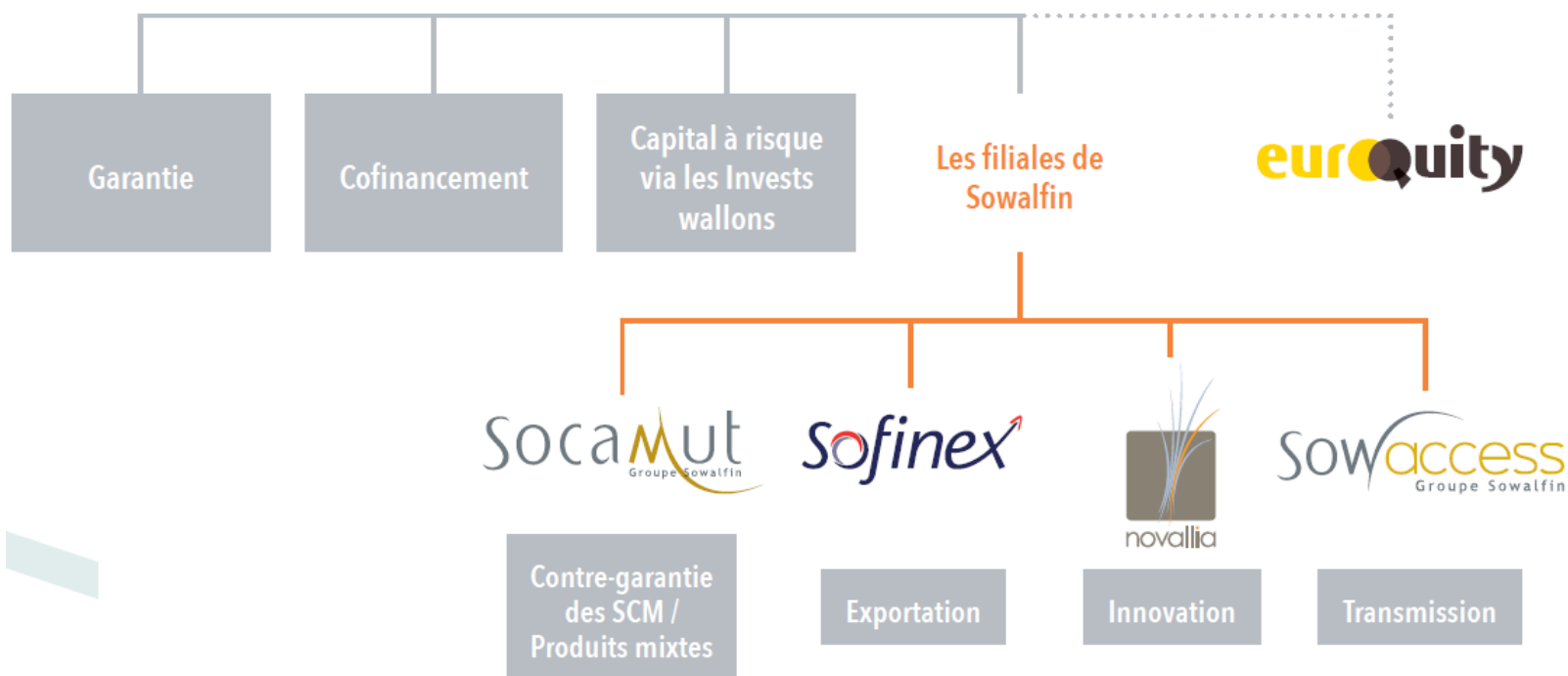
Sowalfin



Transeo  
European Association for SME Transfer

La Transmission d'entreprises  
Fiduciaire Pardoën  
22/03/2018

# Le groupe SOWALFIN



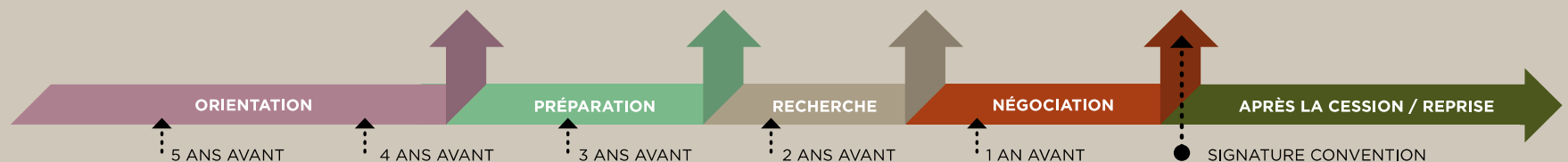
## Objectif général :

L'objectif général de la SOWACCESS est de **pérenniser le tissu économique, maintenir le niveau d'emploi et le know-how, favoriser la création de valeur ajoutée et la croissance des entreprises wallonnes** en facilitant et en soutenant, en toute neutralité, la cession et la reprise d'entreprises en Wallonie.

## Les missions principales :

- Sensibiliser et informer sur les enjeux de la cession/reprise d'une entreprise
- Accompagner les cédants/repreneurs dans la réussite de leur projet
- Faciliter la mise en relation entre cédants et repreneurs potentiels de manière totalement neutre, confidentielle et selon une approche personnalisée

# Les étapes essentielles d'un processus de cession et d'acquisition d'une entreprise :



# Les chiffres clés de la SOWACCESS :

En 2016 :

- 69 deals facilités: 50 deals cédants et 19 deals acquéreurs
- 664 emplois pérennisés
- Montant moyen des deals de 1.284.849€
- Multiple EBITDA moyen : 5,8
- Une valeur cumulée des transactions de plus de 78 Mio €
- Un montant total de chiffre d'affaires de 107 Mio €

## Les chiffres clés de la SOWACCESS :

- Deals cédants accompagnés déclarés par les partenaires de la SOWACCESS en 2016 :
  - 251 deals facilités: 165 deals cédants et 69 deals acquéreurs (17 pour lesquels cela n'a pas été précisé)
  - Environ 30% des deals facilités par la SOWACCESS
  - 3.656 emplois pérennisés
  - Montant moyen des deals de 2.784.287€
  - Multiple EBITDA moyen : 6
  - Une valeur cumulée des transactions de près de 660 Mio €
  - Un montant total de chiffre d'affaires de 764 Mio €
- **30% des deals facilités par la SOWACCESS**

## Les partenaires agréés SOWACCESS :

### ❑ 150 professionnels de la transmission d'entreprises :

- Cabinets de cession et acquisition
- Avocats
- Réviseurs
- Comptables et experts comptable
- Banquiers
- Consultants

### ❑ Agréés par le Comité Ethique :

- Analyse des demandes d'agrément
- Mission de surveillance

**Le Conseil, une clé essentielle dans le succès d'une cession ou reprise d'entreprise**

